

Il Consiglio di Amministrazione Safilo ha approvato i risultati al 30 settembre 2007

## IN CRESCITA IL FATTURATO CONSOLIDATO (903,9 MILIONI DI EURO, +7,1%) E L'UTILE NETTO (38,7 MILIONI, +33,1%) DEI PRIMI NOVE MESI DEL 2007 RISPETTO ALLO STESSO PERIODO DEL 2006

- Vendite nette nei primi nove mesi del 2007 a 903,9 milioni di euro, +7,1% (+11,0% a cambi costanti)
- EBITDA nei primi nove mesi del 2007 a 130,2 milioni di euro, +1,6% (pari al 14,4% delle vendite)
- Utile Operativo nei primi nove mesi del 2007 a 101,6 milioni di euro, +0,7% (pari all' 11,2% delle vendite)
- Utile netto nei primi nove mesi del 2007 a 38,7 milioni di euro, +33,1%(pari al 4,3% delle vendite)
- Posizione finanziaria netta nei primi nove mesi del 2007 a 522,9 milioni di euro (531,8 milioni a fine 2006)
- Poco significativo il raffronto tra i dati relativi al terzo trimestre 2007 e quelli relativi al terzo trimestre 2006

**Padova, 6 novembre 2007, ore 12.00** – Il Consiglio di Amministrazione di SAFILO GROUP S.p.A. ha esaminato ed approvato i risultati al 30 settembre 2007, che confermano la buona crescita del fatturato e dell'utile netto nei primi nove mesi dell'anno.

Come ampiamente previsto, la performance comparativa del terzo trimestre 2007 ha risentito dell'anomalo livello di spedizioni verificatosi durante lo stesso periodo del 2006. Quest'ultimo ha di fatto beneficiato di un fatturato relativo ad ordini raccolti, ma non evasi per vincoli di capacità produttiva, durante la prima parte dell'anno.

Questo fenomeno ha reso quindi poco significativo il confronto tra i trimestri.

"Ritengo sia opportuno focalizzare l'attenzione sui risultati dei primi nove mesi dell'anno che stanno mostrando segnali estremamente importanti - afferma Vittorio Tabacchi, Presidente del Gruppo Safilo – Le griffe strategiche hanno ottenuto risultati più che positivi e le nuove licenze, Marc by Marc Jacobs, Hugo Boss, A/X Armani Exchange hanno già mostrato un andamento eccellente. Balenciaga, Max&Co e Banana Republic, presentati in questo periodo, stanno riscuotendo elevati consensi e lo stesso ci attendiamo da Jimmy Choo, che entrerà sul mercato ad inizio 2008.

Nei primi nove mesi dell'anno – continua il Presidente – il Gruppo ha registrato performance positive in tutti i mercati mondiali, con tassi di crescita particolarmente significativi nell'area asiatica, seguita dall'Europa. Tenuto conto del cambio sfavorevole, anche il mercato americano ha segnato ottimi risultati."

### Dati economico-finanziari

(in milioni di euro)	9 Mesi 2007	9 Mesi 2006	Var. %	3° Trim. 07	3° Trim. 06	Var. %
Vendite nette	903,9	843,6	+7,1%	236,1	238,2	-0,9%
Utile industriale lordo %	532,1 58,9%	508,7 60,3%	+4,6%	138,6 58,7%	143,8 60,4%	-3,6%
Ebitda %	130,2 14,4%	128,1 15,2%	+1,6%	29,7 12,5%	33,4 14,0%	-11,3%
Utile operativo %	101,6 11,2%	100,9 <sub>11,9%</sub>	+0,7%	20,4 8,7%	24,4 10,3%	-16,2%
Utile di pert. del Gruppo %	38,7 4,3%	29,1 3,4%	+33,1%	5,4 2,3%	7,3 3,1%	-25,4%

Le vendite nette del Gruppo Safilo nei primi nove mesi dell'anno hanno registrato un incremento del 7,1%, (+11,0% a parità di cambi), attestandosi a 903,9 milioni di euro rispetto agli 843,6 milioni di euro registrati nello stesso periodo dell'anno precedente.

L'analisi comparativa dei dati del terzo trimestre risente in misura significativa dell'anomala suddivisione delle spedizioni nel corso del 2006, più deboli nel primo semestre dell'anno in particolare verso i mercati europei a causa di alcuni vincoli produttivi poi recuperati a cominciare dal terzo trimestre. Per questa ragione il fatturato del trimestre nel confronto con il periodo precedente risulta in leggera contrazione a 236,1 milioni di euro (-0,9%; +3,0% a parità di cambi).

Positiva la performance di tutti i mercati mondiali nei primi nove mesi dell'anno, con l'Asia che registra i maggiori tassi di crescita, +16,5% (+27,3% a cambi costanti), seguita a breve distanza dall'Europa in progressione del 15,2% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

A cambi costanti anche l'America ha registrato un interessante tasso di crescita del 6,7% (-0,9% a cambi correnti) grazie sia al contributo delle nuove licenze che nell'ultimo trimestre hanno più che rimpiazzato il marchio non rinnovato nel 2006 che all'ulteriore sviluppo del canale retail.

Le vendite per prodotto hanno evidenziato nei nove mesi una crescita equilibrata tra montature da vista e occhiali da sole.

In generale, i primi nove mesi del 2007 sono stati caratterizzati dai seguenti fattori:

- il risultato positivo registrato dalle griffe strategiche ed il contributo più che soddisfacente delle nuove licenze;
- l'importante performance delle housebrand in linea con la strategia di rilancio intrapresa dal gruppo anche attraverso attività di marketing più focalizzate;
- il maggior contributo del canale retail, che ha chiuso i primi nove mesi 2007 con 107 negozi a gestione diretta Solstice negli Stati Uniti e 64 negozi Loop in Spagna (questi ultimi acquisiti a fine 2006);
- lo sfavorevole andamento dei cambi (in particolare del dollaro americano);
- la performance comparativa non sempre significativa a livello trimestrale.

**L'utile lordo industriale** si è attestato nei primi nove mesi dell'anno a 532,1 milioni di euro contro i 508,7 milioni di euro dello stesso periodo 2006, registrando un incremento del 4,6% e un margine sulle vendite del 58,9% (60,3% nei primi nove mesi 2006).

Il margine lordo industriale del terzo trimestre è risultato invece in contrazione del 3,6% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, attestandosi al 58,7% delle vendite rispetto al 60,4%. Ad incidere su questo risultato ha contribuito la maggiore incidenza delle vendite nel mercato americano, oggi a minore redditività per l'effetto della persistente svalutazione del dollaro.

**L'utile operativo** nei primi nove mesi del 2007 è stato pari a 101,6 milioni di euro, sostanzialmente in linea con quanto registrato nello stesso periodo dell'anno precedente, mentre nel terzo trimestre è passato da 24,4 milioni di euro a 20,4 milioni di euro.

La diminuzione della redditività operativa, dovuta principalmente ai fattori descritti precedentemente a livello di utile lordo industriale, risente anche del continuo sviluppo del canale retail a cui consegue un aumento di costi di vendita, generali e amministrativi; in generale, invece, si è registrato un contenimento di tali costi nel business wholesale.

**L'Ebitda** ha registrato nei primi nove mesi un incremento dell'1,6% a 130,2 milioni di euro rispetto ai 128,1 milioni dello stesso periodo 2006, con un margine sulle vendite del 14,4% (15,2% nel primi nove mesi 2006).

Nel terzo trimestre 2007, l'Ebitda si è attestato a 29,7 milioni di euro con un'incidenza sui ricavi del 12,5% rispetto al 14,0% del periodo precedente.

**L'utile netto** di competenza del Gruppo si è attestato nei primi nove mesi del 2007 a 38,7 milioni di euro rispetto ai 29,1 milioni di euro dei primi nove mesi 2006, in crescita del 33,1% grazie alla sensibile riduzione degli oneri finanziari netti che nei primi nove mesi del 2006 erano anche appesantiti da oneri non ricorrenti legati all'operazione di rifinanziamento del precedente Senior Loan. Il tax rate del periodo è sceso al 39,1% rispetto al 42,9% dello stesso periodo 2006.

L'utile netto del terzo trimestre è stato pari a 5,4 milioni di euro rispetto ai 7,3 milioni di euro dello stesso periodo del 2006, con un'incidenza sui ricavi passata al 2,3% dal 3,1%.

Gli oneri finanziari del trimestre sono rimasti sostanzialmente invariati nonostante il generale incremento dei tassi di interesse mentre l'incidenza degli oneri fiscali è rimasta in linea con quanto registrato negli altri trimestri del 2007, intorno al 40% (47,3% nel terzo trimestre 2006).

## Dati patrimoniali

Principali dati Patrimoniali del Gruppo Safil	lo			
(in milioni di euro)	9 Mesi 2007	2006	Var.	9 Mesi 2006
Capitale circolante netto	387,3	362,3	25,0	370,0
Immobilizzazioni materiali e immateriali	1000,1	1029,1	(29,0)	1011,7
Immobilizzazioni finanziarie	14,1	16,0	(1,9)	19,5
Altre attività/(passività)	(28,1)	(31,4)	3,3	(35,7)
Capitale investito netto	1373,4	1376,0	(2,6)	1365,5
Posizione finanziaria netta	522,9	531,8	(8,9)	512,0
Patrimonio netto di terzi	7,1	5,4	1,7	5,4
Patrimonio netto di Gruppo	843,4	838,8	4,6	848,1

Il Capitale circolante netto è risultato in moderato aumento se confrontato con il 30 settembre 2006, riducendo la propria incidenza sul fatturato influenzato dalle seguenti dinamiche:

- la minor incidenza dei crediti commerciali dovuta ad una sostanziale stabilità nelle condizioni di incasso e ad una maggiore incidenza del retail;
- la più contenuta crescita delle rimanenze, dopo la creazione di maggiori scorte a cominciare dal terzo trimestre 2006 finalizzate a garantire un miglior servizio alla clientela;
- la leggera diminuzione dei debiti commerciali.

**La Posizione finanziaria netta** è diminuita a 522,9 milioni di euro rispetto ai 531,8 milioni di euro al 31 dicembre 2006, evidenziando i primi risultati delle attività volte a massimizzare la generazione di cassa.

#### Rendiconto Finanziario

Principali dati di Rendiconto del Gruppo Safilo		
(in milioni di euro)	9 Mesi 2007	9 Mesi 2006
Flusso monetario da (per) attività operativa prima delle variazioni del Capitale circolante	81,5	85,6
Variazioni del Capitale circolante	(46,7)	(87,0)
Flusso monetario da (per) attività operativa	34,8	(1,4)
Flusso monetario da (per) attività di investimento	(31,1)	(21,3)
Free Cash Flow	3,7	(22,7)

Il Flusso monetario generato dall'attività operativa è aumentato nei primi nove mesi del 2007 a 34,8 milioni di euro rispetto al leggero assorbimento di cassa registrato nel corrispondente periodo del 2006, beneficiando soprattutto della miglior gestione del capitale circolante e del maggior utile dell'esercizio.

Nei primi nove mesi 2007, **il Free Cash Flow** è risultato pari a 3,7 milioni di euro rispetto ad un assorbimento di 22,7 milioni di euro registrato nel corrispondente periodo dell'anno scorso, nonostante i maggiori investimenti del periodo, destinati soprattutto all'apertura di nuovi negozi Solstice e alla normale sostituzione di impianti e attrezzature produttive.

### Evoluzione prevedibile della gestione

Sulla base del portafoglio ordini ad oggi raccolto e delle assunzioni precedentemente fornite, la società ritiene di poter confermare le proprie stime per l'esercizio in corso.

#### <u>Dichiarazione del Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari</u>

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili e societari Dott. Francesco Tagliapietra dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nella presente Relazione trimestrale consolidata al 30 settembre 2007 corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

#### **Disclaimer**

Il documento contiene dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements"), in particolare nella sezione "Evoluzione prevedibile della gestione", relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Safilo. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori.

#### Conference Call

Si terrà oggi alle 15.00 (ora locale) una conference call con gli analisti finanziari e gli investitori,

nel corso della quale verranno illustrati i risultati economici e finanziari del Gruppo.

Sarà possibile seguire la conference call componendo il numero +39 02 802 09 11 e riascoltarla subito dopo componendo il numero +39 02 806 137 80 (codice di accesso: 749#).

Il Gruppo Safilo è leader nell'occhialeria di alta gamma e ai vertici mondiali nel settore dell'occhialeria da vista, da sole e per lo sport.

Presente sul mercato mondiale attraverso distributori esclusivi e 30 filiali commerciali nei principali Paesi (in U.S.A., Europa ed Estremo Oriente), Safilo commercializza le collezioni a marchio proprio Safilo, Carrera, Smith, Oxydo, Blue Bay, oltre alle linee in licenza, firmate Alexander McQueen, Balenciaga, Bottega Veneta, Boss by Hugo Boss, Boucheron, Diesel, 55DSL, Dior, Emporio Armani, Giorgio Armani, Gucci, Hugo by Hugo Boss, Imatra, Jimmy Choo (da inizio 2008), Marc Jacobs, Marc by Marc Jacobs, Max Mara, Max&Co., Oliver, Pierre Cardin, Stella McCartney, Valentino, Yves Saint Laurent. A queste si aggiungono, esclusivamente per il mercato americano, le collezioni: Fossil, Juicy Couture, Nine West, Kate Spade, Saks Fifth Avenue, Liz Claiborne, J.Lo by Jennifer Lopez, A/X Armani Exchange e Banana Republic.

Il presente comunicato è disponibile anche all'interno del sito Internet www.safilo.com

#### Per ulteriori informazioni:

#### **Investor Relations**

Barbara Ferrante +39 049 6985766 www.safilo.com/ir

#### Safilo press office

Nicoletta Chinello ph. +39 049.69.85.379

**Community consulenza nella comunicazione** ph. +39 0422.416.111 - 02.89.40.42.31

Auro Palomba – Mob. +39 335.71.78.637 Giuliano Pasini - Mob. +39 335.60.85.019 Marco Rubino – Mob. +39 335.65.09.552

## Conto Economico Consolidato Safilo Group S.p.A.

	Primi nove	mesi		Ter	zo trimestre	
(Valori in Euro migliaia)	2007	2006	Variazione %	2007	2006	Variazione %
Vendite nette	903.886	843.601	7,1%	236.074	238.196	-0,9%
Costo del venduto	(371.804)	(334.858)	11,0%	(97.482)	(94.412)	3,3%
Utile industriale lordo	532.082	508.743	4,6%	138.592	143.784	-3,6%
Spese di vendita e di marketing	(336.201)	(316.111)	6,4%	(93.596)	(92.513)	1,2%
Spese generali ed amministrative	(94.114)	(92.647)	1,6%	(24.515)	(26.278)	-6,7%
Altri ricavi e spese operative, nette	(167)	870	n.s.	(46)	(607)	-92,4%
Utile operativo	101.600	100.855	0,7%	20.435	24.386	-16,2%
Quota di utile/(perdita) di imprese collegate	250	398	-37,2%	26	422	-93,8%
Oneri finanziari, netti	(32.834)	(36.972)	-11,2%	(10.232)	(10.142)	0,9%
Oneri finanziari non ricorrenti, netti	-	(9.282)	n.s.	-	-	n.s.
Utile prima delle imposte	69.016	54.999	25,5%	10.229	14.666	-30,3%
Imposte sul reddito	(26.976)	(23.610)	14,3%	(4.070)	(6.934)	-41,3%
Utile del periodo	42.040	31.389	33,9%	6.159	7.732	-20,3%
Utile del periodo di pertinenza di terzi	3.314	2.283	45,2%	733	455	61,1%
Utile del periodo di pertinenza del Gruppo	38.726	29.106	33,1%	5.426	7.277	-25,4%
Utile per azione - base (Euro)	0,14	0,10		0,02	0,02	
Utile per azione - diluito (Euro)	0,14	0,10		0,02	0,02	

## Stato Patrimoniale Consolidato Safilo Group S.p.A.

(Valori in Euro migliaia)	30/09/2007	31/12/2006
ATTIVITA'		
Attivo corrente		
Cassa e banche	50.220	43.433
Crediti verso clienti, netti	290.045	319.517
Rimanenze	273.546	271.573
Strumenti finanziari derivati	35	1.597
Altre attività correnti	59.349	46.564
Totale attivo corrente	673.195	682.684
Attivo non corrente		
Immobilizzazioni materiali	200.847	201.951
Immobilizzazioni immateriali	22.918	22.274
Avviamento	776.351	804.911
Partecipazioni in società collegate	11.822	12.535
Attività finanziarie disponibili per la vendita	2.237	3.472
Crediti per imposte anticipate	77.495	81.886
Strumenti finanziari derivati	1.656	1.921
Altre attività non correnti	5.664	1.974
Totale attivo non corrente	1.098.990	1.130.924
Totale attivo	1.772.185	1.813.608
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO		
Passivo corrente		
Debiti verso banche e finanziamenti	136.857	99.677
Debiti commerciali	176.223	228.802
Debiti tributari	24.910	20.716
Altre passività correnti	77.847	72.833
Fondi rischi diversi	1.629	828
Totale passivo corrente	417.466	422.856
Passivo non corrente		
Debiti verso banche e finanziamenti	436.268	475.583
Benefici a dipendenti	38.851	40.952
Fondi rischi diversi	10.764	10.478
Fondo imposte differite	13.292	13.082
Strumenti finanziari derivati	414	1.336
Altre passività non correnti	4.630	5.171
Totale passività non correnti	504.219	546.602
Totale passivo	921.685	969.458
Patrimonio netto		
Capitale sociale	71.349	70.843
Riserva sovrapprezzo azioni	747.471	751.276
Utili/(perdite) a nuovo e altre riserve	(13.970)	(22.684)
Riserva per fair value e per cash flow	(199)	1.859
Utile del periodo di pertinenza del Gruppo	38.726	37.467
Patrimonio netto di Gruppo	843.377	838.761
Patrimonio netto di terzi	7.123	5.389
Totale patrimonio netto	850.500	844.150
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	020,200	3.1100
Totale passività e patrimonio netto	1.772.185	1.813.608

## Rendiconto Finanziario Consolidato Safilo Group S.p.A.

(Valori in Euro migliaia)	Primi nove mesi 2007	Primi nove mes 2000
vaiori in Euro migiata)	2007	2000
A - Disponibilità monetarie nette iniziali (Indebitamento		
finanziario netto a breve)	6.989	44.546
B - Flusso monetario da (per) attività dell'esercizio		
Utile del periodo (compreso l'utile spettante a terzi)	42.040	31.389
Ammortamenti	28.558	27.252
Stock option	418	443
(Rivalutazione) svalutazione partecipazioni	(151)	60
Variazione netta del fondo indennità di fine rapporto	(2.069)	4.360
Variazione netta di altri fondi	1.096	740
Interessi passivi	28.764	39.692
Imposte sul reddito	26.976	23.610
Utile dell'attività di esercizio prima delle		
variazioni del capitale circolante	125.632	127.552
(In annual No. 100 mars of the condition	5.442	(22.720
(Incremento) Decremento dei crediti (Incremento) Decremento delle rimanenze		(32.739
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	(7.992)	(41.754
Incremento (Decremento) dei debiti v/. fornitori ed altri	(44.155)	(12.520
Interessi passivi pagati	(23.575)	(21.834
Imposte pagate	(20.523)	(20.104
Totale (B)	34.829	(1.399
C - Flusso monetario da (per) attività di investimento		
Investimenti in immobilizzazioni materiali al netto dei		
disinvestimenti e del relativo fondo ammortamento	(26.556)	(20.091
Disinvestimenti in partecipazioni e titoli	-	55
Incremento netto immobilizzazioni immateriali	(4.549)	(1.751
Totale (C)	(31.105)	(21.285
D - Flusso monetario da (per) attività finanziarie		
Nuovi finanziamenti	17.736	302.63
Rimborso quota finanziamenti a terzi	(47.164)	(316.105
Aumento di capitale	6.245	-
Distribuzione dividendi a terzi	(7.204)	(1.872
Totale (D)	(30.387)	(15.340
Totale (D)	(50,507)	(15,540
E - Flusso monetario del periodo (B+C+D)	(26.663)	(38.024
Differenze nette di conversione	(3)	1.02
Totale (F)	(3)	1.02
G - Disponibilità monetaria netta finale (Indebitamento		
finanziario netto a breve) (A+E+F)	(19.677)	7.549

## **INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE**

Viene di seguito fornito il contenuto degli "Indicatori alternativi di performance", non previsti dai principi contabili IFRS-EU, utilizzati nel presente comunicato al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economico-finanziaria del Gruppo:

- L'Ebitda (margine operativo lordo) è calcolato da Safilo sommando all'utile operativo gli ammortamenti;
- La Posizione finanziaria netta è per Safilo la somma dei debiti verso banche e dei finanziamenti a breve e medio lungo termine, al netto della cassa attiva;
- Il Capitale investito netto è definito per Safilo quale somma dell'Attivo corrente e dell' Attivo non corrente al netto del Passivo corrente e del Passivo non corrente ad eccezione delle voci precedentemente considerate nella Posizione finanziaria netta;
- Il Free Cash Flow è per Safilo la somma del flusso monetario generato/(assorbito) dalla gestione operativa e del flusso monetario generato/(assorbito) dall'attività di investimento.