



IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE DI SAFILO GROUP S.P.A. APPROVA I RISULTATI DELL'ESERCIZIO 2013

Padova, 5 marzo 2014 – Il Consiglio di Amministrazione di Safilo Group S.p.A. ha approvato oggi il bilancio consolidato 2013¹ e ha esaminato il progetto di bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2013¹ che sarà sottoposto all'approvazione dell'Assemblea degli Azionisti che si terrà il 15 aprile 2014 in unica convocazione.

Il Gruppo ha chiuso il 2013 con un giro d'affari a cambi costanti molto vicino a quello realizzato nel 2012 e ha migliorato il margine EBITDA *adjusted*³ di 110 punti base.

Il fatturato complessivo ha risentito dell'impatto negativo dei cambi e del *phase-out* di alcune licenze, cosa che ha però anche favorito il miglioramento della marginalità grazie a un più ricco mix delle vendite ora concentrate sul portafoglio dei brand in continuità, e un parallelo miglioramento nella gestione ordinaria del business.

Anche nel quarto trimestre dell'anno è stata nuovamente a doppia cifra la progressione delle vendite organiche², che hanno raggiunto tassi di crescita sostenuti in molti dei mercati, dei brand e dei canali di riferimento del business eyewear.

Nel 2013, Safilo ha registrato una significativa riduzione dell'indebitamento finanziario netto e un forte recupero della leva finanziaria, con il rapporto tra indebitamento finanziario netto e EBITDA *adjusted*³ che ha raggiunto il livello minimo storico per Safilo di 1,5 volte.

I risultati dell'esercizio hanno confermato la rinnovata forza economica e patrimoniale del Gruppo Safilo in un anno di transizione del business e di persistente fragilità economica in molti dei suoi mercati di riferimento.

Principali dati economico-finanziari

milioni di euro	FY 2013	FY 2012	Var. %	Var. % (*)	4° Trim. 2013	4° Trim. 2012	Var. %	Var. % (*)
Vendite nette	1.121,5	1.175,3	-4,6%	-1,9%	279,7	312,9	-10,6%	-6,9%
Utile industriale lordo	683,7	679,7	+0,6%		166,8	170,6	-2,2%	
%	61,0%	57,8%			59,6%	54,5%		
EBITDA	111,7	115,1	-3,0%		30,4	29,2	+4,2%	
%	10,0%	9,8%			10,9%	9,3%		
EBITDA <i>adjusted</i>³	121,8	115,1	+5,8%		33,1	29,2	+13,6%	
%	10,9%	9,8%			11,9%	9,3%		
Utile operativo	74,7	73,9	+1,1%		20,6	17,0	+21,2%	
%	6,7%	6,3%			7,4%	5,4%		
Utile operativo <i>adjusted</i>³	84,8	73,9	+14,8%		23,3	17,0	+37,2%	
%	7,6%	6,3%			8,3%	5,4%		
Utile netto di Gruppo	15,5	25,9	-40,0%		(6,3)	5,0	n.s.	
%	1,4%	2,2%			-2,3%	1,6%		
Utile netto di Gruppo <i>adjusted</i>³	39,0	25,9	+50,7%		11,7	5,0	n.s.	
%	3,5%	2,2%			4,2%	1,6%		
Indebitamento finanziario netto	182,5	215,3	-15,2%					

(*) a cambi costanti

Nel presente comunicato vengono utilizzati alcuni 'indicatori alternativi di performance' non previsti dai principi contabili IFRS-EU (EBITDA, Posizione finanziaria netta, Capitale investito netto e Free Cash Flow), il cui significato e contenuto sono illustrati in allegato, in linea con la raccomandazione CESR/05-178b pubblicata il 3 novembre 2005.

Luisa Delgado, Amministratore Delegato del Gruppo Safilo, ha commentato:

“Siamo soddisfatti dei risultati che abbiamo ottenuto nell’anno 2013: la nostra priorità strategica è stata quella di crescere in modo organico andando a sostituire il più possibile le licenze Armani attraverso un ampio sviluppo del portafoglio marchi, focalizzandoci sulla redditività del nostro business e consolidando la struttura patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Abbiamo raggiunto questi obiettivi, dimostrando che il nostro portafoglio marchi è altamente diversificato e competitivo, la nostra organizzazione agile e al tempo stesso solida, e molte le nostre opportunità per un ulteriore sviluppo futuro.

Safilo sta lavorando sulle proprie capacità e attitudini per cogliere in modo sistematico queste opportunità”.

Performance economico-finanziaria

Nel 2013, il **fatturato totale** del Gruppo ha raggiunto 1.121,5 milioni di euro rispetto ai 1.175,3 milioni di euro nell’esercizio 2012 (-1,9% a cambi costanti e -4,6% a cambi correnti).

Nell’anno, il fatturato *wholesale* è passato a 1.041,5 milioni di euro da 1.094,6 milioni di euro nel 2012 (-2,2% a cambi costanti e -4,8% a cambi correnti), mentre il business retail Solstice negli Stati Uniti ha registrato vendite pari a 80 milioni di euro (+2,4% a cambi costanti e -0,9% a cambi correnti).

Negli ultimi tre mesi dell’anno, le vendite nette si sono attestate a 279,7 milioni di euro rispetto ai 312,9 milioni di euro dello stesso periodo 2012 (-6,9% a cambi costanti e -10,6% a cambi correnti), con il fatturato *wholesale* pari a 261,5 milioni di euro da 293,7 milioni di euro nello stesso trimestre 2012 (-7,3% a cambi costanti e -10,9% a cambi correnti). A parità di cambi, le vendite dei negozi Solstice sono rimaste sostanzialmente stabili rispetto allo stesso trimestre 2012 (18,2 milioni di euro, -0,4% a cambi costanti e -5,3% a cambi correnti).

Nel corso dell’intero esercizio, Safilo ha registrato una considerevole crescita del business organico² che ha permesso di contrastare efficacemente i due temi dominanti dell’anno, l’impatto negativo dei cambi e l’uscita dei marchi in *phase-out* nel 2012 che avevano generato vendite particolarmente significative nel quarto trimestre 2012.

La performance del fatturato organico² nei segmenti *core* degli occhiali da sole e delle montature da vista è risultata infatti a doppia cifra anche nel quarto trimestre, +12,8%, consolidando intorno al 12% il trend complessivo dell’anno.

Nel 2013, si sono confermati alla guida della crescita di Safilo i canali distributivi europei più forti in Germania, Francia e Regno Unito, il business *travel retail* e i principali mercati emergenti, dove il valore del portafoglio marchi si è espresso costantemente a tutti i livelli.

Nella fascia high-end hanno brillato i big della categoria, Gucci e Dior, così come è stata di grande rilievo in tutti i paesi la progressione di marchi come Jimmy Choo e Céline.

Nell’area fashion, le collezioni di Tommy Hilfiger, Boss Orange e Marc by Marc Jacobs hanno guadagnato spazio nei negozi dei grandi clienti e in nuovi mercati, mentre la performance positiva di Carrera è stata sostenuta dallo sviluppo del segmento vista in tutti i principali paesi.

Con riferimento alle aree geografiche, il fatturato annuo registrato in Europa è risultato pari a 470,8 milioni di euro, in leggero aumento rispetto ai 470,6 milioni di euro nel 2012 (+0,6% a cambi costanti e costante a cambi correnti), mentre è stata a doppia cifra la crescita delle vendite organiche².

Nel quarto trimestre, il giro d’affari dell’area si è attestato a 119,1 milioni di euro rispetto ai 128,6 milioni di euro nel 2012 (-6,6% a cambi costanti e -7,4% a cambi correnti), con le vendite organiche² che hanno confermato una crescita a doppia cifra grazie alla forza commerciale di Safilo in mercati come la Russia e la Turchia, ma anche al miglioramento di paesi quali la Spagna, il Portogallo e la stessa Italia.

Nell’anno, i ricavi totali nel mercato americano sono stati pari a 457,9 milioni di euro rispetto ai 488,7 milioni di euro nel 2012 (-2,5% a cambi costanti e -6,3% a cambi correnti).

Nel quarto trimestre il business ha totalizzato 108,4 milioni di euro rispetto ai 125,0 milioni di euro nel 2012 (-7,9% a cambi costanti e -13,3% a cambi correnti) ed è stato caratterizzato dalla performance positiva delle vendite organiche³ nel mercato nord americano, mentre sono rallentate le performance dei paesi dell’America Latina.

Nel mercato asiatico, Safilo ha chiuso l’anno con un fatturato pari a 177,5 milioni di euro rispetto ai 198,8 milioni di euro nel 2012 (-6,4% a cambi costanti e -10,7% a cambi correnti).

Il business del quarto trimestre ha più che confermato la crescita organica³ a doppia cifra registrata nel corso dell’anno, sulla quale hanno continuato a pesare in maniera rilevante l’uscita dei marchi in *phase-out* nel 2012 e la svalutazione

dello Yen. A cambi e perimetro costanti, Cina, Thailandia, India e Giappone sono risultati i mercati dell'area più reattivi. Nel trimestre, il fatturato si è attestato a 47,1 milioni di euro rispetto ai 54,1 registrati nello stesso periodo 2012 (-7,2% a cambi costanti e -12,9% a cambi correnti).

Sotto il profilo economico e finanziario, nel 2013 Safilo ha ripreso velocità, recuperando il terreno perso durante il 2012 e facendo segnare alcuni risultati storici.

Anche nel quarto trimestre, la performance operativa del Gruppo è stata caratterizzata da un evidente miglioramento della marginalità lorda industriale frutto della crescita dei volumi organici di vendita e del forte apprezzamento della componente brand mix.

A questi fattori si sono uniti nel corso di tutto l'esercizio un'efficace e flessibile organizzazione del lavoro presso gli stabilimenti italiani e la costante riduzione dei livelli di obsolescenza.

Nel 2013, l'**utile industriale lordo** è aumentato a 683,7 milioni di euro rispetto ai 679,7 milioni di euro del 2012, registrando un considerevole incremento della marginalità al 61% dal 57,8% dell'esercizio precedente.

Nel quarto trimestre, l'utile industriale lordo si è attestato a 166,8 milioni di euro rispetto ai 170,6 milioni di euro dello stesso periodo 2012, mettendo a segno un miglioramento della marginalità di 510 punti base, al 59,6% dal 54,5% del quarto trimestre 2012.

Nel 2013, il risultato operativo di Gruppo è stato penalizzato da oneri non ricorrenti, pari a 10,1 milioni di euro, derivanti per 6,2 milioni di euro dal piano di successione al vertice avvenuto a ottobre 2013 e per 3,9 milioni di euro da alcuni interventi di ristrutturazione sull'area Europa.

Il risultato netto di pertinenza del Gruppo ha risentito inoltre di un accantonamento per rischi fiscali relativi a contenziosi aperti in Italia per gli anni che vanno dal 2007 al 2011, pari a 14 milioni di euro.

Escludendo tali poste, l'**utile operativo lordo (EBITDA) adjusted³** ha raggiunto nell'anno 121,8 milioni di euro, in crescita del 5,8% rispetto ai 115,1 milioni di euro registrati nel 2012. Il margine EBITDA adjusted³ è invece migliorato di 110 punti base, portandosi al 10,9% delle vendite dal 9,8% del 2012.

Nel quarto trimestre, l'**EBITDA adjusted³** è stato pari a 33,1 milioni di euro, registrando un incremento in valore assoluto del 13,6% rispetto ai 29,2 milioni di euro dello stesso periodo 2012 e del margine EBITDA adjusted³ di 260 punti base, all'11,9% dal 9,3% del quarto trimestre 2012.

Nel 2013, l'**utile operativo (EBIT) adjusted³** si è attestato a 84,8 milioni di euro, in crescita del 14,8% rispetto ai 73,9 milioni di euro del 2012. La marginalità operativa adjusted³ è risultata in miglioramento di 130 punti base al 7,6% delle vendite dal 6,3% del 2012.

In forte recupero il risultato operativo adjusted³ del quarto trimestre, pari a 23,3 milioni di euro rispetto ai 17,0 milioni di euro dello stesso periodo 2012. Il margine operativo adjusted³ ha registrato un miglioramento di 290 punti base, portandosi all'8,3% delle vendite dal 5,4% nel quarto trimestre 2012.

Nel corso dell'intero esercizio gli oneri finanziari netti si sono sensibilmente ridotti, totalizzando nell'anno 22,6 milioni di euro rispetto ai 29,3 milioni di euro nel 2012. Nel 2013 si sono quasi dimezzati gli interessi passivi netti a carico del Gruppo, passati da 19,1 milioni di euro a 11,3 milioni di euro, grazie al definitivo rimborso del debito obbligazionario High Yield avvenuto a maggio 2013.

A fronte di un tax rate adjusted³ pari per l'anno al 34,5%, Safilo ha chiuso il 2013 con un **risultato netto adjusted² di Gruppo** pari a 39,0 milioni di euro, in crescita del 50,7% rispetto ai 25,9 milioni di euro. Nel quarto trimestre, l'utile netto adjusted³ è più che raddoppiato rispetto allo stesso periodo 2012, portandosi a 11,7 milioni di euro rispetto ai 5,0 milioni di euro dell'anno precedente.

Principali dati di rendiconto

milioni di euro	FY 2013	FY 2012	4° Trim. 2013	4° Trim. 2012
Flusso monetario da attività operativa prima delle var. del capitale circolante	51,1	58,7	4,5	12,5
Variazioni del Capitale circolante	17,5	21,7	8,3	9,4
Flusso monetario da attività operativa	68,6	80,4	12,8	21,9
Flusso monetario da (per) attività di investimento	(40,2)	(99,4)	(18,3)	(9,8)
Free Cash Flow	28,4	(19,0)	(5,5)	12,1

Nel 2013 è proseguita la generazione di cassa legata all'attività operativa, con un flusso monetario positivo pari a 68,6 milioni di euro che è stato influenzato da oneri non ricorrenti per circa 7 milioni di euro e da maggiori poste non monetarie.

Le attività d'investimento dell'anno sono rimaste stabili intorno ai 40 milioni di euro (41 milioni di euro nel 2012 al lordo dell'esborso per l'acquisizione di Polaroid) e nel quarto trimestre hanno incluso parte degli investimenti previsti per lo sviluppo e l'implementazione di SAP in Italia.

Il 2013 si è chiuso per Safilo con un **indebitamento finanziario netto** di 182,5 milioni di euro, sostanzialmente in linea con la posizione finanziaria registrata a fine settembre (180,7 milioni di euro) e in calo di circa 33 milioni di euro rispetto al 31 dicembre 2012 (215,3 milioni di euro).

Tale risultato ha permesso a Safilo di raggiungere per l'anno una leva finanziaria adjusted³ di 1,5 volte, nuovo minimo storico dopo il miglioramento a 1,9 volte registrato nel 2012.

Sulla base dei risultati conseguiti e dell'attuale contesto di business, il Consiglio di Amministrazione non ha ritenuto opportuno proporre all'Assemblea degli Azionisti la distribuzione di un dividendo.

Evoluzione prevedibile della gestione

Dopo un biennio di transizione in cui il Gruppo ha saputo gestire con efficacia e determinazione la ridefinizione del perimetro di business, il 2014 si apre all'insegna della continuità e dell'ulteriore crescita del portafoglio marchi, oggi più ricco grazie al lancio di Fendi nei principali mercati internazionali.

Nell'ottantesimo anniversario della sua fondazione, Safilo rinnova l'obiettivo di dare solidità e nuovo slancio a tutte le principali componenti di business in grado di garantire lo sviluppo duraturo e profittevole del Gruppo, a cominciare dai marchi di proprietà, dai principali mercati emergenti e dai canali distributivi a maggior potenziale di crescita.

Sono questi i temi principali che guideranno l'azione strategica di Safilo nel 2014 insieme allo sviluppo dei programmi dedicati al miglioramento dei processi aziendali e dei relativi sistemi informativi.

Altre informazioni

Il Consiglio di amministrazione di Safilo Group S.p.A. (di seguito, la "Società"), riunitosi oggi, ha definito, su proposta del Comitato per la Remunerazione e le Nomine, le linee generali di un *Piano di Stock Option* 2014-2016 (di seguito il "Piano"), da eseguirsi mediante l'assegnazione gratuita di opzioni per la sottoscrizione di azioni ordinarie Safilo Group S.p.A. di nuova emissione.

Il Piano è destinato ad un ristretto numero di amministratori e/o dirigenti della Società e/o delle sue controllate, che verranno individuati dal Consiglio di amministrazione, previo parere del Comitato per la Remunerazione e le Nomine, tra coloro che rivestono un ruolo rilevante ai fini del raggiungimento degli obiettivi strategici della Società (di seguito, i "Beneficiari").

Il Piano è finalizzato alla creazione di valore per gli azionisti attraverso il miglioramento delle performance aziendali di lungo periodo e attraverso la fidelizzazione e la *retention* delle persone chiave per lo sviluppo del Gruppo con l'obiettivo di allineare gli interessi dei Beneficiari con quelli degli azionisti della Società.

In forza del Piano saranno emesse un numero massimo di 1.500.000 opzioni, che saranno assegnate gratuitamente ai Beneficiari al raggiungimento di determinati obiettivi di *performance* e che conferiranno a ciascuno di essi il diritto di sottoscrivere 1 azione ordinaria della Società per ogni opzione assegnata.

Il documento informativo concernente le caratteristiche del Piano, ivi comprese la descrizione delle modalità di attuazione del Piano e delle modalità e dei criteri per la determinazione del prezzo, sarà reso pubblico nei termini di legge prima dell'Assemblea chiamata ad approvare il suddetto Piano e convocata dall'odierno Consiglio di amministrazione per il 15 aprile 2014.

Le decisioni di attuazione del Piano saranno rese pubbliche ai sensi dell'art. 84-bis, comma 5 lettera a), del Regolamento Emittenti.

La suddetta Assemblea è stata, altresì, convocata in sede straordinaria per deliberare sulla proposta di aumento del capitale sociale a pagamento, anche in più *tranches*, scindibile, con esclusione del diritto di opzione ex articolo 2441, comma quarto, secondo periodo, del codice civile, al servizio del Piano, sino a massime n. 1.500.000 azioni ordinarie del valore nominale di Euro 5,00 cadauna, per massimi nominali Euro 7.500.000,00.

Note:

¹ Il bilancio consolidato e il progetto di bilancio d'esercizio sono attualmente oggetto di revisione contabile, non ancora conclusa alla data odierna.

² Sono escluse le vendite dei marchi Armani non rinnovati a fine 2012 e le vendite Polaroid realizzate nel primo trimestre 2013. La performance organica wholesale nei segmenti core degli occhiali da sole e delle montatura da vista è espressa a cambi costanti.

³ I risultati economici adjusted dell'esercizio 2013 non includono gli oneri non ricorrenti registrati nel secondo trimestre, pari a 7,4 milioni di euro, e nel quarto trimestre dell'anno, pari a 16,7 milioni di euro, per un totale complessivo di 24,1 milioni di euro (23,4 milioni di euro al netto dell'effetto fiscale).

Di questi, 10,1 milioni di euro fanno riferimento al piano di successione al vertice avvenuto a ottobre 2013 e ad alcuni interventi di ristrutturazione sull'area Europa, 14,0 milioni di euro sono invece attinenti ad un accantonamento per rischi fiscali relativi a contenziosi aperti in Italia per gli anni dal 2007 al 2011.

Dichiarazione del Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili e societari Dott. Vincenzo Giannelli dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Disclaimer

Il documento potrebbe contenere dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements"), relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Safilo. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischio ed incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati in relazione a una molteplicità di fattori.

Indicatori alternativi di performance

Viene di seguito fornito il contenuto degli "Indicatori alternativi di performance", non previsti dai principi contabili IFRS-EU, utilizzati nel presente comunicato al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione economico-finanziaria del Gruppo:

- L'EBITDA (margine operativo lordo) è calcolato da Safilo sommando all'utile operativo gli ammortamenti;
- L'indebitamento finanziario netto è per Safilo la somma dei debiti verso banche e dei finanziamenti a breve e medio lungo termine, al netto della cassa attiva;
- Il Capitale investito netto è definito per Safilo quale somma dell'Attivo corrente e dell'Attivo non corrente al netto del Passivo corrente e del Passivo non corrente ad eccezione delle voci precedentemente considerate nella Posizione finanziaria netta;
- Il Free Cash Flow è per Safilo la somma del flusso monetario generato/(assorbito) dalla gestione operativa e del flusso monetario generato/(assorbito) dall'attività di investimento.

Conference Call

Si terrà oggi, 5 marzo 2014, alle ore 18.30 locali, la conference call con analisti e investitori, nel corso della quale verranno illustrati i principali risultati dell'esercizio 2013.

Sarà possibile seguire la conference call componendo il numero +39 06 87500874, +44 203 4271912 o +1 646 2543367 (per i giornalisti +39 06 99749000) e confermando il codice di accesso 9288105.

La registrazione della conference call sarà disponibile fino al 7 marzo 2014 al numero +39 06 45217196, +44 203 4270598 o +1 347 3669565 (codice di accesso: 9288105). La conference call potrà essere seguita anche attraverso webcast, nel sito www.safilo.com/it/investors.html. La presentazione è disponibile e scaricabile dal sito della società.

Avviso di convocazione dell'Assemblea ordinaria degli azionisti

Nei prossimi giorni l'avviso di convocazione dell'Assemblea verrà pubblicato e sarà quindi reso disponibile nel sito internet della Società all'indirizzo www.safilo.com/it/investors.html, dove saranno messe a disposizione del pubblico anche le relazioni illustrative degli amministratori all'Assemblea sulle proposte concernenti gli argomenti posti all'ordine del giorno.

Sàfilo Group S.p.A.

Conto economico consolidato

Valori in Euro migliaia	2013			4° Trimestre		
	2013	2012	Variazione %	2013	2012	Variazione %
Vendite nette	1.121.531	1.175.292	-4,6%	279.762	312.932	-10,6%
Costo del venduto	(437.841)	(495.621)	-11,7%	(112.912)	(142.371)	-20,7%
Utile industriale lordo	683.690	679.671	0,6%	166.850	170.561	-2,2%
Spese di vendita e di marketing	(451.828)	(461.866)	-2,2%	(107.704)	(118.697)	-9,3%
Spese generali ed amministrative	(148.997)	(148.241)	0,5%	(38.011)	(38.747)	-1,9%
Altri ricavi (spese operative)	(8.141)	4.312	n.s.	(514)	3.904	n.s.
Utile operativo	74.724	73.876	1,1%	20.621	17.021	21,2%
Quota di utile (perdita) di imprese collegate	(2.093)	(497)	n.s.	(653)	(593)	10,1%
Oneri finanziari netti	(22.569)	(29.342)	-23,1%	(5.912)	(7.780)	-24,0%
Utile prima delle imposte	50.062	44.037	13,7%	14.056	8.648	62,5%
Imposte sul reddito	(34.089)	(17.436)	95,5%	(20.226)	(3.556)	n.s.
Utile del periodo	15.973	26.601	-40,0%	(6.170)	5.092	n.s.
Interessenze di pertinenza di terzi	452	736	-38,6%	126	105	20,0%
Utile di pertinenza del Gruppo	15.521	25.865	-40,0%	(6.296)	4.987	n.s.
EBITDA	111.687	115.100	-3,0%	30.426	29.186	4,2%
Utile per azione - base (Euro)	0,251	0,428		(0,102)	0,080	
Utile per azione - diluito (Euro)	0,250	0,428		(0,100)	0,080	
Indicatori di conto economico ante oneri non ricorrenti						
EBIT ante oneri non ricorrenti	84.846	73.876	14,8%	23.358	17.021	37,2%
EBITDA ante oneri non ricorrenti	121.809	115.100	5,8%	33.163	29.186	13,6%
Utile di pertinenza del Gruppo ante oneri non ricorrenti	38.969	25.865	50,7%	11.651	4.987	n.s.

Sàfilo Group S.p.A.*Situazione patrimoniale -finanziaria consolidata*

<i>Valori in Euro migliaia</i>	31/12/2013	31/12/2012	Variazione
ATTIVITA'			
Attivo corrente			
Cassa e banche	82.608	59.388	23.220
Crediti verso clienti, netti	238.979	280.442	(41.463)
Rimanenze	212.780	207.639	5.141
Strumenti finanziari derivati	54	126	(72)
Altre attività correnti	59.760	42.344	17.416
Totale attivo corrente	594.181	589.939	4.242
Attivo non corrente			
Immobilizzazioni materiali	198.176	204.713	(6.537)
Immobilizzazioni immateriali	48.703	45.646	3.057
Avviamento	536.075	558.046	(21.971)
Partecipazioni in società collegate	8.432	10.916	(2.484)
Attività finanziarie disponibili per la vendita	237	245	(8)
Crediti per imposte anticipate	77.168	76.987	181
Strumenti finanziari derivati	34	-	34
Altre attività non correnti	2.631	4.825	(2.194)
Totale attivo non corrente	871.456	901.378	(29.922)
Totale attivo	1.465.637	1.491.317	(25.680)
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO			
Passivo corrente			
Debiti verso banche e finanziamenti	73.874	182.643	(108.769)
Debiti commerciali	204.934	210.573	(5.639)
Debiti tributari	18.210	16.193	2.017
Strumenti finanziari derivati	1.673	1.000	673
Altre passività correnti	43.518	47.739	(4.221)
Fondi rischi diversi	3.325	2.851	474
Totale passivo corrente	345.534	460.999	(115.465)
Passivo non corrente			
Debiti verso banche e finanziamenti	191.230	92.034	99.196
Benefici a dipendenti	34.879	36.819	(1.940)
Fondi rischi diversi	34.593	24.004	10.589
Fondo imposte differite	8.061	7.745	316
Strumenti finanziari derivati	24	1.555	(1.531)
Altre passività non correnti	5.254	5.315	(61)
Totale passivo non corrente	274.041	167.472	106.569
Totale passivo	619.575	628.471	(8.896)
Patrimonio netto			
Capitale sociale	311.000	308.700	2.300
Riserva sovrapprezzo azioni	482.565	481.163	1.402
Utili (perdite) a nuovo e altre riserve	34.526	43.563	(9.037)
Riserva per fair value e per cash flow	(490)	(1.555)	1.065
Utile attribuibile ai soci della controllante	15.521	25.865	(10.344)
Capitale e riserve attribuibili ai soci della controllante	843.122	857.736	(14.614)
Interessenze di pertinenza di terzi	2.940	5.110	(2.170)
Totale patrimonio netto	846.062	862.846	(16.784)
Totale passività e patrimonio netto	1.465.637	1.491.317	(25.680)

Sàfilo Group S.p.A.

Rendiconto finanziario consolidato

Valori in Euro migliaia	2013	2012
A - Disponibilità monetarie nette iniziali (Indebitamento finanziario netto a breve)	45.623	76.528
B - Flusso monetario da (per) attività del periodo		
Utile del periodo (comprese interessenze di terzi)	15.973	26.601
Ammortamenti	36.963	41.223
Altre variaz. non monetarie che hanno contribuito al risult. del periodo	(36)	4.257
Interessi passivi, netti	11.263	19.093
Imposte sul reddito	34.089	17.436
Utile dell'attività di esercizio prima delle variazioni del capitale circolante	98.252	108.610
(Incremento) Decremento dei crediti commerciali	30.828	(16.997)
(Incremento) Decremento delle rimanenze	(8.017)	18.540
Incremento (Decremento) dei debiti commerciali	(2.207)	4.525
(Incremento) Decremento degli altri crediti	(20.090)	(2.105)
Incremento (Decremento) degli altri debiti	16.967	17.788
Interessi passivi pagati	(11.944)	(18.185)
Imposte pagate	(35.181)	(31.765)
Totale (B)	68.608	80.411
C - Flusso monetario da (per) attività di investimento		
Investimenti in immobilizzazioni materiali	(28.198)	(26.720)
Disinvestimenti in immobilizzazioni materiali	634	559
Acquisizione di controllate (al netto della cassa acquisita)	-	(58.360)
Acquisto quote da soci di minoranza (in soc. controllate e collegate)	(4.107)	(12.253)
(Investimenti) Disinvestimenti in partecipazioni e titoli	-	(13)
Incremento netto immobilizzazioni immateriali	(8.508)	(2.616)
Totale (C)	(40.179)	(99.403)
D - Flusso monetario da (per) attività finanziarie		
Nuovi finanziamenti	125.360	29.210
Rimborso quota finanziamenti a terzi	(134.541)	(81.756)
Aumento di capitale	3.702	44.262
Distribuzione dividendi	-	(2.658)
Totale (D)	(5.480)	(10.942)
E - Flusso monetario del periodo (B+C+D)	22.949	(29.934)
Differenze nette di conversione	1.097	(971)
Totale (F)	1.097	(971)
G - Disponibilità monetaria netta finale (Indebitamento finanziario netto a breve) (A+E+F)	69.669	45.623

Sàfilo Group S.p.A.*Ricavi consolidati*

Ricavi per area geografica <i>Valori in Euro milioni</i>	Esercizio					
	2013	%	2012	%	Variaz. %	Variaz. % (*)
Europa	470,8	42,0	470,6	40,0	-	+0,6
America	457,9	40,8	488,7	41,6	-6,3	-2,5
Asia	177,5	15,8	198,8	16,9	-10,7	-6,4
Resto del mondo	15,4	1,4	17,2	1,5	-10,8	-1,7
Totale	1.121,5	100,0	1.175,3	100,0	-4,6	-1,9

(*) a cambi costanti

Ricavi per prodotto <i>Valori in Euro milioni</i>	Esercizio					
	2013	%	2012	%	Variaz. %	Variaz. % (*)
Montature da vista	413,8	36,9	437,5	37,2	-5,4	-2,3
Occhiali da sole	623,7	55,6	655,7	55,8	-4,9	-2,5
Articoli sportivi	76,3	6,8	73,1	6,2	+4,3	+7,3
Altro	7,8	0,7	9,0	0,8	-13,6	-13,2
Totale	1.121,5	100,0	1.175,3	100,0	-4,6	-1,9

(*) a cambi costanti

Ricavi per area geografica <i>Valori in Euro milioni</i>	4° Trimestre					
	2013	%	2012	%	Variaz. %	Variaz. % (*)
Europa	119,1	42,6	128,6	41,1	-7,4	-6,6
America	108,4	38,8	125,0	39,9	-13,3	-7,9
Asia	47,1	16,8	54,1	17,3	-12,9	-7,2
Resto del mondo	5,1	1,8	5,2	1,7	-0,4	+12,7
Totale	279,7	100,0	312,9	100,0	-10,6	-6,9

(*) a cambi costanti

Ricavi per prodotto <i>Valori in Euro milioni</i>	4° Trimestre					
	2013	%	2012	%	Variaz. %	Variaz. % (*)
Montature da vista	101,4	36,3	116,2	37,1	-12,7	-8,5
Occhiali da sole	149,4	53,4	167,8	53,6	-10,9	-7,4
Articoli sportivi	27,4	9,8	26,8	8,6	+2,2	+5,7
Altro	1,4	0,5	2,1	0,7	-30,1	-33,5
Totale	279,7	100,0	312,9	100,0	-10,6	-6,9

(*) a cambi costanti

Sàfilo Group S.p.A.*Conto economico*

<i>Valori in Euro</i>	Esercizio		
	2013	2012	Variazione %
Vendite nette	980.000	980.000	0,0%
Utile industriale lordo	980.000	980.000	0,0%
Spese generali ed amministrative	(3.962.671)	(5.758.625)	-31,2%
Altri ricavi (spese operative)	(2.156.227)	(930.254)	n.s.
Utile (perdita) operativa	(5.138.898)	(5.708.879)	-10,0%
Oneri finanziari, netti	(1.566)	(6.611)	-76,3%
Utile (perdita) prima delle imposte	(5.140.464)	(5.715.490)	-10,1%
Imposte sul reddito	(2.342.995)	383	n.s.
Utile (Perdita) dell'esercizio	(7.483.459)	(5.715.107)	30,9%

Sàfilo Group S.p.A.*Situazione patrimoniale - finanziaria*

<i>Valori in Euro</i>	31/12/2013	31/12/2012	Variazione
ATTIVITA'			
Attivo corrente			
Cassa e banche	3.221.399	195.443	3.025.956
Crediti verso clienti, netti	1.195.600	1.185.800	9.800
Altre attività correnti	35.558.441	31.865.388	3.693.053
Totale attivo corrente	39.975.440	33.246.631	6.728.809
Attivo non corrente			
Partecipazioni in società controllate	749.313.759	748.948.528	365.231
Crediti per imposte anticipate	-	3.989.554	(3.989.554)
Altre attività non correnti	224.199	1.105	223.094
Totale attivo non corrente	749.537.958	752.939.187	(3.401.229)
Totale attivo	789.513.398	786.185.818	3.327.580
PASSIVITA' E PATRIMONIO NETTO			
Passivo corrente			
Debiti verso banche e finanziamenti	-	-	-
Debiti commerciali e verso controllate	8.391.729	441.811	7.949.918
Debiti tributari	730.368	406.200	324.168
Altre passività correnti	628.244	1.224.746	(596.502)
Totale passivo corrente	9.750.341	2.072.757	7.677.584
Passivo non corrente			
Debiti verso banche e finanziamenti	-	-	-
Benefici a dipendenti	121.829	146.583	(24.754)
Fondi rischi ed oneri	173.563	-	173.563
Altre passività non correnti	436.503	1.839.013	(1.402.510)
Totale passivo non corrente	731.895	1.985.596	(1.253.701)
Totale passivo	10.482.236	4.058.353	6.423.883
Patrimonio netto			
Capitale sociale	310.999.825	308.699.825	2.300.000
Riserva sovrapprezzo azioni	482.564.934	481.163.314	1.401.620
Utili (perdite) a nuovo e altre riserve	(7.050.138)	(2.020.567)	(5.029.571)
Utile (perdita) dell'esercizio	(7.483.459)	(5.715.107)	(1.768.352)
Totale patrimonio netto	779.031.162	782.127.465	(3.096.303)
Totale passività e patrimonio netto	789.513.398	786.185.818	3.327.580

Sàfilo Group S.p.A.

Rendiconto finanziario

Valori in Euro	Esercizio	
	2013	2012
A - Disponibilità monetarie nette iniziali (Indebitamento finanziario netto a breve)	195.443	142.040
B - Flusso monetario da (per) attività dell'esercizio		
Utile (perdita) dell'esercizio	(7.483.459)	(5.715.107)
Ammortamenti	-	-
Variazione netta del fondo indennità di fine rapporto	(21.883)	1.207
Accantonamento rischi ed oneri	173.563	-
Stock Option	317.435	457.590
Interessi passivi (attivi) netti di competenza	(806)	(467)
Imposte sul reddito	2.342.995	-
Utile (perdita) dell'attività di esercizio prima delle variazioni del capitale circolante	(4.672.155)	(5.256.777)
(Incremento) Decremento dei crediti	(3.736.393)	2.477.178
Incremento (Decremento) dei debiti	3.932.079	(767.465)
Interessi netti incassati	805	467
Imposte pagate	-	-
Totale (B)	(4.475.664)	(3.546.597)
C - Flusso monetario da (per) attività di investimento		
(Investimenti) disinvestimenti in partecipazioni e titoli	-	(44.262.000)
Totale (C)	-	(44.262.000)
D - Flusso monetario da (per) attività finanziarie		
Aumento di capitale	3.701.620	44.262.000
Incasso dividendi	3.800.000	3.600.000
Totale (D)	7.501.620	47.862.000
E - Flusso monetario del periodo (B+C+D)	3.025.956	53.403
F - Disponibilità monetaria netta finale (Indebitamento finanziario netto a breve) (A+E)	3.221.399	195.443